

| <b>MODULO</b>                                     | <b>CONTENUTI</b>                                                                                                                                                                                                                           | <b>RISULTATI DI APPRENDIMENTO (Competenze)</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | <b>CONOSCENZE</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | <b>ABILITA' (Capacità)</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | <b>TEMPI</b> |
|---------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|
| <p><b>MODULO 0</b></p> <p><b>IL CONTRATTO</b></p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ l'autonomia contrattuale;</li> <li>✓ gli elementi del contratto;</li> <li>✓ gli effetti del contratto;</li> <li>✓ l'invalidità del contratto;</li> <li>✓ la risoluzione del contratto.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ riconoscere, dalla lettura di un contratto, i suoi elementi essenziali ed accidentali;</li> <li>✓ individuare, in fattispecie contrattuali concrete, il momento perfezionativo del contratto e gli effetti che ne scaturiscono;</li> <li>✓ riconoscere, in situazioni contrattuali viziate, la natura e la conseguenza del difetto.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei tratti caratterizzanti il contratto nell'ambito dei negozi giuridici;</li> <li>✓ conoscenza degli elementi essenziali ed accidentali del contratto</li> <li>✓ conoscenza degli istituti della rappresentanza e della procura;</li> <li>✓ conoscenza dei diversi effetti prodotti dal contratto;</li> <li>✓ conoscenza dei principali mezzi di scioglimento volontario del vincolo contrattuale;</li> <li>✓ conoscenza delle cause e delle caratteristiche della nullità e della annullabilità del contratto;</li> <li>✓ conoscenza dei diversi casi di rescissione e della risoluzione del</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper riconoscere le regole principali dell'autonomia contrattuale</li> <li>✓ saper individuare il momento di perfezionamento del contratto</li> <li>✓ saper distinguere, nei contratti conclusi dal rappresentante, gli effetti giuridici prodotti</li> <li>✓ saper individuare fattispecie contrattuali concrete secondo molteplici criteri distintivi</li> <li>✓ saper distinguere i concetti di invalidità ed efficacia del contratto.</li> </ul> | <p>16 h</p>  |

|                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |      |
|---------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
|                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | contratto.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |      |
| <b>MODULO 1</b><br><br><b>I PRINCIPALI CONTRATTI</b>          | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Vendita;</li> <li>✓ locazione;</li> <li>✓ mandato e commissione;</li> <li>✓ contratto estimatorio e di somministrazione;</li> <li>✓ contratto d'opera;</li> <li>✓ la tutela del consumatore.</li> </ul>                                                                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Individuare, in situazioni concrete, il tipo contrattuale, gli effetti contrattuali e gli obblighi delle parti;</li> <li>✓ confrontare fra loro figure contrattuali simili, cogliendone differenze ed aspetti comuni;</li> <li>✓ risolvere semplici casi relativi alle varie tipologie contrattuali;</li> <li>✓ applicare in situazioni concrete gli strumenti di tutela del consumatore.</li> </ul>                                                                                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei caratteri essenziali dei principali contratti esaminati</li> <li>✓ della normativa essenziale prevista per ciascuno dei contratti tipici trattati</li> <li>✓ conoscenza della normativa di tutela contrattuale del consumatore</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper cogliere, nei singoli contratti esaminati, gli elementi essenziali, gli interessi contrapposti e gli obblighi delle parti</li> <li>✓ saper riconoscere la funzione economica e sociale dei diversi tipi di contratti</li> <li>✓ saper individuare i profili di tutela riconosciuti dalla legge al contraente consumatore</li> </ul>                                                                                                              | 26 h |
| <b>MODULO 2</b><br><br><b>IMPRENDITORE, IMPRESA E AZIENDA</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ L'imprenditore;</li> <li>✓ vari tipi di imprese;</li> <li>✓ lo statuto dell'imprenditore commerciale;</li> <li>✓ l'azienda ed il suo trasferimento</li> <li>✓ i segni distintivi;</li> <li>✓ le creazioni dell'ingegno;</li> <li>✓ la disciplina della concorrenza.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, in fattispecie concrete, la natura giuridica dell'imprenditore ed il relativo statuto normativo;</li> <li>✓ individuare nell'esperienza quotidiana i segni distintivi dell'impresa, attribuendo a ciascuno la relativa disciplina;</li> <li>✓ considerare e distinguere i beni materiali e immateriali dell'azienda con riferimento ad esempi concreti;</li> <li>✓ valutare la funzione economica e sociale della libera concorrenza e la ragione dei li miti e dei</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei caratteri dell'imprenditore</li> <li>✓ conoscenza dei principali tipi di imprenditore</li> <li>✓ conoscenza dello Statuto dell'imprenditore commerciale</li> <li>✓ conoscenza della normativa relativa all'azienda e ai negozi di disposizione</li> <li>✓ conoscenza dei lineamenti giuridici in materia di segni distintivi</li> <li>✓ conoscenza dei lineamenti giuridici in materia di creazioni dell'ingegno</li> <li>✓ conoscenza dei principi</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere le varie figure di imprenditori</li> <li>✓ saper individuare le principali differenze tra i diversi statuti degli imprenditori</li> <li>✓ saper riconoscere la natura dei diversi beni aziendali e la normativa relativa al loro trasferimento</li> <li>✓ saper distinguere i requisiti e la normativa dei diversi segni distintivi dell'impresa</li> <li>✓ saper riconoscere il tipo di protezione prevista per le varie</li> </ul> | 22h  |

|                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |            |
|-------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
|                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                         | divieti.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | in materia di tutela della libertà di concorrenza                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | tipologie di creazioni dell'ingegno<br>✓ saper riconoscere i limiti e i divieti della libera concorrenza di impresa                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |            |
| <b>MODULO 3</b><br><br>LE SOCIETA' IN GENERALE E LE SOCIETA' DI PERSONE | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Impresa collettiva e società;</li> <li>✓ vari tipi di società;</li> <li>✓ società di persone e di capitali;</li> <li>✓ la società semplice</li> <li>✓ la società in nome collettivo;</li> <li>✓ la società in accomandita semplice.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Individuare la forma societaria più adatta alle esigenze concrete di un'impresa;</li> <li>✓ riconoscere, dalla lettura dello statuto societario, le regole peculiari della società semplice, della s.n.c. e della s.a.s.;</li> <li>✓ distinguere i diversi gradi di autonomia patrimoniale nei diversi tipi di società di persone, cogliendone i risvolti concreti a tutela del consumatore.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei tratti essenziali del contratto di società enunciati dall'art. 2247 c.c.</li> <li>✓ conoscenza dei vari tipi di società</li> <li>✓ conoscenza dei tratti comuni alle società di persone e alle società di capitali</li> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche principali e della funzione economico sociale della società semplice</li> <li>✓ conoscenza del regime normativo legale della società semplice</li> <li>✓ conoscenza della disciplina legale della s.n.c. e della s.a.s.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere le società dagli altri enti collettivi</li> <li>✓ saper individuare le principali differenze di disciplina tra società di persone e società di capitali</li> <li>✓ saper riconoscere gli aspetti che distinguono la s.s. dalle altre forme societarie</li> <li>✓ saper cogliere le differenze normative salienti tra società semplice, s.n.c. e s.a.s.</li> </ul> | <b>24h</b> |
| <b>MODULO 4</b><br><br>LE SOCIETA' DI CAPITALI                          | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Le società di capitali in generale;</li> <li>✓ la società per azioni;</li> <li>✓ la società in accomandita per azioni;</li> <li>✓ la società a responsabilità limitata;</li> <li>✓ le società mutualistiche.</li> </ul>                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, dalla lettura dello statuto di una società di capitali, il tipo, la disciplina giuridica, legale e statutaria;</li> <li>✓ saper consigliare la forma di società di capitali più adatta alle esigenze concrete di un'impresa.</li> </ul>                                                                                                                                                    | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche principali e della funzione economico sociale della s.p.a.</li> <li>✓ conoscenza del procedimento costitutivo e conoscenza dell'organizzazione</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper riconoscere la rilevanza economica della s.p.a.</li> <li>✓ saper distinguere la s.a.p.a. e la s,r,l, dalla s.p.a.</li> <li>✓ saper riconoscere le particolarità della disciplina della s.a.p.a.</li> </ul>                                                                                                                                                                    |            |

|                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |             |
|----------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|
|                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | <p>interna della s.p.a.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche principali e della funzione economico sociale della s.r.l. e s.a.p.a.</li> <li>✓ conoscenza delle linee essenziali della disciplina legale della s.r.l. e della s.a.p.a.</li> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche e della disciplina legale principale delle società mutualistiche</li> </ul>                                                                        | <p>e della s.r.l.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere le società mutualistiche dalle altre società di capitali</li> <li>✓ saper riconoscere le principali differenze tra s.p.a. s.a.p.a. e s.r.l.</li> <li>✓</li> </ul>                                                                                                        | <b>36 h</b> |
| <b>ECONOMIA</b><br><br><b>MODULO 1</b><br><br><b>IL COMMERCIO INTERNAZIONALE</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Le ragioni del commercio internazionale;</li> <li>✓ la politica commerciale;</li> <li>✓ il protezionismo;</li> <li>✓ il liberismo;</li> <li>✓ l'Unione Europea;</li> <li>✓ commercio internazionale e globalizzazione;</li> <li>✓ le imprese e la globalizzazione.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, nella realtà economica circostante, i segni del fenomeno della globalizzazione;</li> <li>✓ riconoscere, nei provvedimenti delle autorità economiche, il carattere protezionistico o liberistico;</li> <li>✓ ricavare, dalla lettura dei dati di attualità, elementi di valutazione del fenomeno della globalizzazione.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle ragioni del commercio internazionale</li> <li>✓ conoscenza degli strumenti della politica commerciale protezionistica</li> <li>✓ conoscenza del liberismo economico</li> <li>✓ conoscenza delle principali organizzazioni economiche internazionali</li> <li>✓ conoscenza delle principali funzioni e dei principali organi dell'Unione Europea</li> <li>✓ conoscenza del fenomeno della globalizzazione</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper confrontare vantaggi e svantaggi delle diverse politiche commerciali</li> <li>✓ saper comprendere il ruolo svolto dalle organizzazioni internazionali e sovranazionali nel commercio internazionale</li> <li>✓ saper comprendere le opportunità e i limiti della globalizzazione per le imprese</li> </ul> | <b>18 h</b> |

|                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |                                                |
|-----------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|
|                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | ✓ conoscenza delle strategie delle imprese per competere sui mercati globalizzati                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |                                                |
| <b>MODULO 2</b><br><b>LA CRESCITA E LO SVILUPPO</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Il concetto di sviluppo economico;</li> <li>✓ i fattori della crescita economica;</li> <li>✓ gli squilibri dello sviluppo;</li> <li>✓ la questione ecologica;</li> <li>✓ il sottosviluppo;</li> <li>✓ i cicli economici.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere gli interventi di politica economica delle autorità pubbliche destinati alla crescita economica e allo sviluppo;</li> <li>✓ valutare, alla luce degli indicatori della crescita e dello sviluppo, la condizione attuale e le prospettive future del sistema economico.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei concetti di crescita e sviluppo nel lungo periodo</li> <li>✓ conoscenza dei principali indicatori della crescita e dello sviluppo</li> <li>✓ conoscenza dei fattori della crescita economica</li> <li>✓ conoscenza dei diversi squilibri con cui si realizza la crescita economica</li> <li>✓ conoscenza dei limiti della crescita economica</li> <li>✓ conoscenza delle principali cause del sottosviluppo</li> <li>✓ conoscenza delle fasi cicliche dell'economia</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere i concetti di sviluppo economico e di crescita economica</li> <li>✓ saper riconoscere le differenze tra i vari criteri di misurazione di crescita e sviluppo</li> <li>✓ saper identificare i fattori determinanti della crescita economica</li> <li>✓ saper spiegare la dinamica del sistema economico nel lungo periodo</li> <li>✓ saper descrivere gli squilibri economici, sociali e ambientali causati dalla crescita</li> </ul> | <p style="text-align: center;"><b>18 h</b></p> |

| <b>MODULO</b>                                 | <b>CONTENUTI</b>                                                                                                                                                                                                                           | <b>RISULTATI DI APPRENDIMENTO (Competenze)</b>                                                                                                                                                                                                 | <b>CONOSCENZE</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | <b>ABILITA' (Capacità)</b>                                                                                                                                                                                                                                                          | <b>TEMPI</b> |
|-----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|
| <b>MODULO 0</b><br><br>IL CONTRATTO           | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ l'autonomia contrattuale;</li> <li>✓ gli elementi del contratto;</li> <li>✓ gli effetti del contratto;</li> <li>✓ l'invalidità del contratto;</li> <li>✓ la risoluzione del contratto.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ riconoscere, dalla lettura di un contratto, i suoi elementi essenziali ed accidentali;</li> <li>✓ riconoscere, in situazioni contrattuali viziate, la natura e la conseguenza del difetto.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei tratti caratterizzanti il contratto nell'ambito dei negozi giuridici;</li> <li>✓ conoscenza degli elementi essenziali ed accidentali del contratto;</li> <li>✓ conoscenza dei diversi effetti prodotti dal contratto;</li> <li>✓ conoscenza delle cause e delle caratteristiche della nullità e della annullabilità del contratto;</li> <li>✓ conoscenza dei diversi casi di rescissione e della risoluzione del contratto.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper riconoscere le regole principali dell'autonomia contrattuale;</li> <li>✓ saper individuare il momento di perfezionamento del contratto;</li> <li>✓ saper distinguere i concetti di invalidità ed efficacia del contratto.</li> </ul> | 8 h          |
| <b>MODULO 1</b><br><br>I PRINCIPALI CONTRATTI | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Vendita;</li> <li>✓ locazione;</li> <li>✓ mandato e commissione;</li> <li>✓ contratto estimatorio e di somministrazione;</li> <li>✓ contratto d'opera;</li> </ul>                                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Individuare, in situazioni concrete, il tipo contrattuale, gli effetti contrattuali e gli obblighi delle parti;</li> <li>✓ risolvere semplici casi relativi alle varie tipologie</li> </ul>           | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei caratteri essenziali dei principali contratti esaminati;</li> <li>✓ conoscenza della normativa essenziale prevista per ciascuno dei contratti tipici trattati;</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                              | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper cogliere, nei singoli contratti esaminati, gli elementi essenziali, gli interessi contrapposti e gli obblighi delle parti;</li> <li>✓ saper riconoscere la</li> </ul>                                                                | 22 h         |

|                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |            |
|---------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
|                                                                                       | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ la tutela del consumatore.</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                           | <p>contrattuali.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza della normativa di tutela contrattuale del consumatore.</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | <p>funzione economica e sociale dei diversi tipi di contratti.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |            |
| <p><b>MODULO 2</b></p> <p><b>IMPRENDITORE, IMPRESA E AZIENDA</b></p>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ L'imprenditore;</li> <li>✓ vari tipi di imprese;</li> <li>✓ lo statuto dell'imprenditore commerciale;</li> <li>✓ l'azienda ed il suo trasferimento;</li> <li>✓ i segni distintivi;</li> <li>✓ le creazioni dell'ingegno;</li> <li>✓ la disciplina della concorrenza.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, in fattispecie concrete, la natura giuridica dell'imprenditore ed il relativo statuto normativo;</li> <li>✓ individuare nell'esperienza quotidiana i segni distintivi dell'impresa, attribuendo a ciascuno la relativa disciplina;</li> <li>✓ considerare e distinguere i beni materiali e immateriali dell'azienda con riferimento ad esempi concreti.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei caratteri dell'imprenditore;</li> <li>✓ conoscenza dei principali tipi di imprenditore;</li> <li>✓ conoscenza dello Statuto dell'imprenditore commerciale;</li> <li>✓ conoscenza della normativa relativa all'azienda;</li> <li>✓ conoscenza dei lineamenti giuridici in materia di segni distintivi;</li> <li>✓ conoscenza dei principi in materia di tutela della libertà di concorrenza.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere le varie figure di imprenditore;</li> <li>✓ saper individuare le principali differenze tra i diversi statuti degli imprenditori;</li> <li>✓ saper riconoscere la natura dei diversi beni aziendali;</li> <li>✓ saper distinguere i requisiti e la normativa dei diversi segni distintivi dell'impresa.</li> </ul> | <p>22h</p> |
| <p><b>MODULO 3</b></p> <p><b>LE SOCIETA' IN GENERALE E LE SOCIETA' DI PERSONE</b></p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Impresa collettiva e società;</li> <li>✓ vari tipi di società;</li> <li>✓ società di persone e di capitali;</li> <li>✓ la società semplice;</li> <li>✓ la società in nome collettivo;</li> <li>✓ la società in accomandita semplice.</li> </ul>                                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Individuare la forma societaria più adatta alle esigenze concrete di un'impresa;</li> <li>✓ distinguere i diversi gradi di autonomia patrimoniale nei diversi tipi di società di persone.</li> </ul>                                                                                                                                                                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei tratti essenziali del contratto di società enunciati dall'art. 2247 c.c.;</li> <li>✓ conoscenza dei vari tipi di società;</li> <li>✓ conoscenza dei tratti comuni alle società di persone e alle società di capitali;</li> <li>✓ conoscenza del regime normativo legale della società semplice;</li> <li>✓ conoscenza della</li> </ul>                                                                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere le società dagli altri enti collettivi;</li> <li>✓ saper individuare le principali differenze di disciplina tra società di persone e società di capitali;</li> <li>✓ saper riconoscere gli aspetti che distinguono la s.s. dalle altre forme societarie.</li> </ul>                                               | <p>20h</p> |

|                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                                                                                                                      |      |
|----------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
|                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                               | disciplina legale della s.n.c. e della s.a.s.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                      |      |
| <b>MODULO 4</b><br><br><b>LE SOCIETA' DI CAPITALI</b>                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Le società di capitali in generale;</li> <li>✓ la società per azioni;</li> <li>✓ la società in accomandita per azioni;</li> <li>✓ la società a responsabilità limitata;</li> <li>✓ le società mutualistiche.</li> </ul>                                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, dalla lettura dello statuto di una società di capitali, il tipo, la disciplina giuridica, legale e statutaria;</li> <li>✓ saper consigliare la forma di società di capitali più adatta alle esigenze concrete di un'impresa.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche principali della s.p.a.;</li> <li>✓ conoscenza del procedimento costitutivo e conoscenza dell'organizzazione interna della s.p.a.;</li> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche principali della s.r.l. e s.a.p.a.;</li> <li>✓ conoscenza delle linee essenziali della disciplina legale della s.r.l. e della s.a.p.a.;</li> <li>✓ conoscenza delle caratteristiche e della disciplina legale principale delle società mutualistiche.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper riconoscere la rilevanza economica della s.p.a.;</li> <li>✓ saper distinguere la s.a.p.a. e la s.r.l. dalla s.p.a.;</li> <li>✓ saper distinguere le società mutualistiche dalle altre società di capitali.</li> </ul> | 32 h |
| <b>ECONOMIA</b><br><br><b>MODULO 1</b><br><br><b>IL COMMERCIO INTERNAZIONALE</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Le ragioni del commercio internazionale;</li> <li>✓ la politica commerciale;</li> <li>✓ il protezionismo;</li> <li>✓ il liberismo;</li> <li>✓ l'Unione Europea;</li> <li>✓ commercio internazionale e globalizzazione;</li> <li>✓ le imprese e la</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere, nella realtà economica circostante, i segni del fenomeno della globalizzazione;</li> <li>✓ riconoscere, nei provvedimenti delle autorità economiche, il carattere protezionistico o liberistico.</li> </ul>                             | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle ragioni del commercio internazionale;</li> <li>✓ conoscenza degli strumenti della politica commerciale protezionistica;</li> <li>✓ conoscenza del liberismo economico;</li> <li>✓ conoscenza delle principali organizzazioni economiche internazionali;</li> </ul>                                                                                                                                                                                              | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper confrontare vantaggi e svantaggi delle diverse politiche commerciali;</li> <li>✓ saper comprendere le opportunità e i limiti della globalizzazione per le imprese;</li> </ul>                                         | 14 h |

|                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                               |
|----------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                                                | globalizzazione.                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza delle principali funzioni e dei principali organi dell'Unione Europea;</li> <li>✓ conoscenza del fenomeno della globalizzazione.</li> </ul>                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                               |
| <p><b>MODULO 2</b></p> <p><b>LA CRESCITA E LO SVILUPPO</b></p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Il concetto di sviluppo economico;</li> <li>✓ i fattori della crescita economica;</li> <li>✓ gli squilibri dello sviluppo;</li> <li>✓ la questione ecologica;</li> <li>✓ il sottosviluppo;</li> <li>✓ i cicli economici.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Riconoscere gli interventi di politica economica delle autorità pubbliche destinati alla crescita economica e allo sviluppo.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ conoscenza dei concetti di crescita e sviluppo nel lungo periodo;</li> <li>✓ conoscenza dei principali indicatori della crescita e dello sviluppo;</li> <li>✓ conoscenza dei fattori della crescita economica;</li> <li>✓ conoscenza delle principali cause del sottosviluppo;</li> <li>✓ conoscenza delle fasi cicliche dell'economia.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ saper distinguere i concetti di sviluppo economico e di crescita economica;</li> <li>✓ saper identificare i fattori determinanti della crescita economica.</li> </ul> <p style="text-align: center;"><b>14 h</b></p> |